

**Jouw 'work out' doorheen de innovatie iteratie**

**CHALLENGE** - Op welke **UITDAGING** zijn jullie vorige keer gekomen?

**To do:** Doe hierop elk individueel een STEEPLE analyse, ga vervolgens in dialoog met elkaar en kom dan tot een gedeelde uitdaging die jullie effectief willen aanpakken.

**S**ocial

**T**echnological

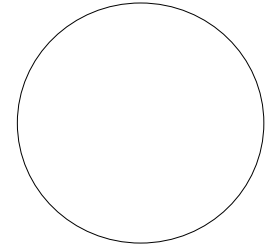
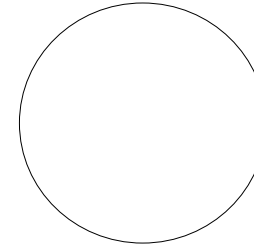
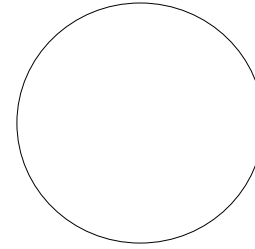
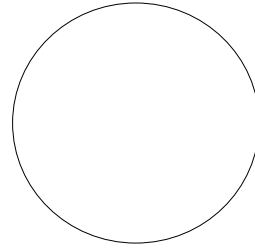
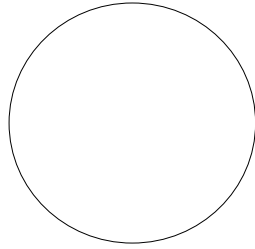
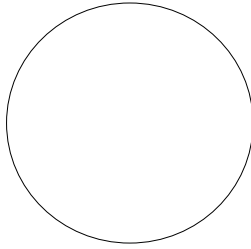
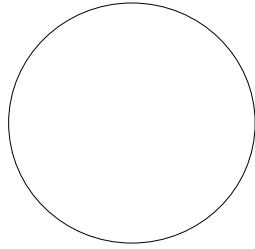
**E**conomic

**E**nvironmental

**P**olitical

**L**egal

**E**thical



1| Welk **EFFECT** (+ of -) zie je bij wie en waarom?

2| Welke concrete **UITDAGING** zien jullie gemeenschappelijk onder invloed van die trends opduiken?

Welke opportuniteit zien jullie waar jullie een oplossing voor willen en kunnen bieden en welke frustratie lost het op?

**CONNECT - CONNECTEER** met anderen

1| Wie **hebben** jullie al in de partnership om deze uitdaging aan te pakken?

2| Wie van de partners beslist om **door** te gaan en wie om **eruit** te stappen?

3| Wie hebben jullie **nog nodig** om deze uitdaging te realiseren?

4| Is er een unaniem **positief gevoel** om met deze partners verder samen te werken?

5| **Wanneer** gaan jullie samen rond de tafel zitten en wat zijn je **concrete stappen**?

**To do:** Ga terug in dialoog met elkaar (en eventuele nieuwe partners), zorg dat iedereen op dezelfde golflengte zit, definieer de waarde propositie van jullie project en ontwerp jullie business model voor jullie product/dienst die jullie willen gaan creëren.

**CROSS-POLLINATE – BUSINESS MODEL CANVAS**

Key partners

Key activities

Value proposition

Customer relationship

Customer segments

Key resources

Channels

Cost structure

Revenue streams

**CREATE** - Wat heb je **GEVONDEN**?

1| Welke **oplossing** zien jullie?

2| Welke **frustratie** lost het op bij wie?

3| Welke **impact** heeft de oplossing op wie?

4| **Wie** hebben jullie nog **nodig** om de oplossing te verwezenlijken?

Ga over tot **ACTIE!**

1| Hoe ziet jou/jullie **project en business model** er concreet uit? Wat gaan jullie doen?

2| Hoe **beschermen** jullie het project en jullie partnership?

3| **Wie** doet **wat** tegen **wanneer**?

4| Wanneer volg je op/plan je een volgende **meeting** in?

5| Wat staat er op de **agenda**?